Varaosat huomiseksi

Kirjoittanut Ajolinja
12.04.2022 00:00

Tomi Haring (oik.) siirtyi Bisnes Joensuun palvelukseen ja luovutti Närhen toimitusjohtajuuden Kari Melaselle maaliskuussa. Melasella on monipuolinen kokemus teollisuusyrityksistä.

Raskassarja-ketjun Närhi kasvaa verkkokaupalla. Mottona on: Ammattilaisen matkassa.

Rekkakorjaamo ProTruck Joensuun Ford Custom Transit kaartaa pikaisesti raskaan kaluston varaosaliike Närhen pihaan Joensuun Lentoasemantiellä. Kuljettaja huikkaa hakevansa pakoputken ja pinkaisee parin minuutin päästä takaisin korjaamolleen. Varaosaliike Närhen juuret ovat autohajottamopuolella. Sen kertoo yrityksen nimikin, Joensuun Autohajottamo Närhi Oy. Yritystoiminnan aloituksessa vuonna 1963 oli mukana **Antti Närhi**, vuonna 1975 yrityksen lunasti **Matti Närhi**. Vuodesta 1988 omistajuus on ollut veljeksillä **Jari Närhi** ja **Jarmo Närhi**.

Enää purkamotoimintaa ei harjoiteta. Yli 10 vuotta ollaan kuuluttu Raskassarja-ketjuun ja keskitytty uusien osien maahantuontiin ja kauppaan.

Närhellä on ollut yli 10 vuotta raskaan kaluston varaosaliikkeet Kuopiossa ja Lap- G Sami Lyhykäinen tekee varaston tietokoneella panttiosan hyvitystä. peenrannassa. Kuusi vuotta on toimittu Jyväskylässä, jossa on 30 000 nimikkeen keskusvarasto. Joensuussa on varaosaliikkeen kanssa samoissa vuonna 2015 valmistuneissa tiloissa Närhen pääkonttori.

Sami Lyhykäinen tekee varaston tietokoneella panttiosan hyvitystä.

NOPEA TOIMITUS Närhi on satsannut kotimaan verkkokauppaan. Tämä tarkoittaa,

että osan tilaaja saattaa toimia toisen Raskassarja-ketjun liikkeen naapurissa. Varaosien tilauskanavia kyllä riittää, joten jollain on erotuttava. - Verkkokauppa ei tunne rajoja. Seuraavaksi päiväksi saamme varaosan ympäri Suomea, kertoi toimitusjohtaja
Tomi Haring
.

Kun tilaus on tehty ennen klo 19, osa saadaan aamukahdeksaksi vaikka Rovaniemelle. Kuljetuskumppaneita ovat mm. tunnetut DB Schenker, Kaukokiito ja Posti.

Jyväskylän keskusvarastolta ruokitaan esimerkiksi Joensuun pistettä kolme kertaa viikossa vakiotoimituksilla. Ja Joensuun pisteestä ajetaan Transporterilla kolme kertaa päivässä kaupungin varaosakierros. Suurin toimitettava osa on perävaunun akseli.

Pusseja ilmajousitukseen.

KOKENEET MYYJÄT Sähköisen kaupankäynnin lisääntyessä tiskimyynti vähenee. Mutta puhelintilausväylä on edelleen suosittu. - Meillä on etuna kokeneet myyjät, saadaan heti oikea osa toimitukseen, Haring sanoo.

Salapoliisityötä vaaditaan erityisesti täysperävaunuissa, jotka harvoin ovat sarjatuotantotavaraa. Osissa on paljon vaihtelevuutta.

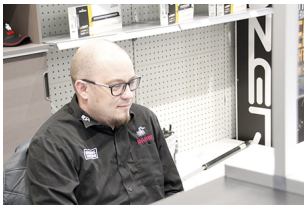
- Tärkeä on saada myös kaikki liitännäisosat mukaan viimeistä tiivistettä myöten.

Raskassarja-ketjun liikkeillä ei ole hinta kaikkien tärkein, vaikka toki silläkin on merkitystä.

- Meillä on paljon alkuperäislaatua. Korjauksen tulisi onnistua kerralla, Tomi Haring toteaa.

Tuotemerkkejä on paljon, mainittakoon vaikka Continental, ZF, Knorr, MANN+Hummel ja Wabco. Osia tulee myös Aasiasta, jotta tehdään esimerkiksi valtaosa työvaloista.

Eikä Kiinakaan joka tuotteessa ole paha sana. Ovathan mikroaaltouunit ja koronan kotitestit lähes poikkeuksetta kiinalaisia.



- Puhelinmyyntiä on paljon, pyritään säästämään saranoita, Juuso Väyrynen naurahtaa.

TOIMITUSVAIKEUTTA Yhteistyötä erityisesti osatilauksissa tehdään toisten Raskassarjan-ketjun liikkeiden kanssa. - Ollaan jaettu maahantuontivastuuta, Haring kertoo.

Yksi liike kerää tietyn osan tilauksia toisilta ketjun liikkeiltä, suurempi tilausmäärä tarkoittaa edullisempaa könttähintaa. Korona-aika, viimeiset kaksi vuotta, ovat olleet hankalia komponenttitoimituksissa. Se näkyy autojen pitkinä toimitusaikoina. Mutta on se hankaloittanut varaosatoimituksiakin. Perussyy on raaka-aineiden ja työvoiman puute.

- Välillä on muovit vähissä, välillä metallit, Tomi Haring toteaa.

Mikään yksittäinen osakokonaisuus ei ole ollut jatkuvana ongelmana.

- Puutetta on ollut kaikissa tuoteryhmissä, välillä jopa pyöränpulteista.

Närhen nykyiset toimitilat ovat valmistuneet vuonna 2015.

[TILAA AJOLINJA!]

…mutta sähköisyyttä tulee hinnalle.