



Suomalainen **Sisu Auto** vastaa tiukkaan markkinatilanteeseen vahvistamalla ajotehtävän mukaan räätälöityjen Sisu kuorma-autojen myyntiä ja on perustanut oman, suoraan asiakaskontaktiin perustuvan kotimaan myyntiverkoston.

Samalla **Veho Group Oy:n** kanssa solmittu automyyntiä koskeva sopimus päättyy. Korjaamotoiminta jatkuu kuitenkin entisellään.

- Sisu kuorma-autojen kotimaan myyntiin panostaminen on jatkoa siviiliautojen pitkäjänteiselle ja voimakkaalle kehitysohjelmalle, joka käynnistyi Sisu Auton siirtyessä toimivan johdon omistukseen kesällä 2010, sanoo Sisu Auton toimitusjohtaja **Timo Korhonen**.

Kehitysohjelman päätavoitteena on Korhosen mukaan vahvistaa kotimaisen kuljetusvälineteollisuuden kykyä tukea suomalaisen kuljetusyrittäjän liiketoimintaa. Ohjelman ensimmäinen vaihe tuotti kilpailukykyisen, huippulaatuisen ja kotimaisten asiakasvaatimusten mukaisen uuden Sisu Polar -ajoneuvomalliston.

- Seuraavaksi toteutettu autotuotannon haltuunotto on täyttänyt sille asetetut tavoitteet tuotekehityksen ja tuotannon yhteistyön tiivistämisestä, asiakaskohtaisesta joustavuudesta ja toimitusprosessin nopeuttamisesta. Uudistus on parantanut Sisu kuorma-autojen hintakilpailukykyä ja asiakastyytyvääisyyttä, sanoo Sisu Auto Trucks Oy:n toimitusjohtaja **Petri**

Sisulle oma jälleenmyyntiverkosto

Kirjoittanut Auto, tekniikka ja kuljetus
12.10.2012 19:35

Reinilä

- Sisu Polar -autojen laatu, suorituskyky ja käytettävyys ovat saaneet kiitosta asiakkailtamme. Vuoden Kuorma-auto Suomessa 2012 -tunnustus on myös merkittävä osoitus tekemämme työn oikeasta suunnasta, Reinilä sanoo.

Asiakasräätelöityjen autojen myynti vaatii erityistä käyttötehtävän mukaista osaamista ja tiivistä työskentelyä yhdessä asiakkaiden kanssa erityisesti nykyisessä markkinatilanteessa.

- Suora yhteys asiakkaan ja tehtaan välillä tarjoaa ainutlaatuisen mahdollisuuden, jolla suomalainen Sisu pystyy selkeästi erottautumaan kilpailijoistaan. Näin pystymme tarjoamaan asiakkaillemme parhaita ratkaisuja suomalaiseen kuljetustarpeeseen Reinilä sanoo.

Myyntiorganisaatio laajenee

Sisu kuorma-autojen kotimaan myynnistä vastaa myyntijohtaja **Ossi-Pekka Rossi**.

Markkinointipäällikkönä toimii

Christoffer Weber

. Asiakaspalvelussa toimivat lisäksi

Roger Tallqvist

,

Petri Kananen

ja

Hannu Saarinen

, myyntisihteerinä

Katja Vahrusheva

. Myyntitiimin suora asiakaspalvelunumero on 010 2751.

Alueellinen myyntiorganisaatio laajenee ja se päivitetään Sisu Auton kotisivuille. Vehon, Raskoneen, Hartikaisen ja muiden sopimuskorjaamoiden muodostama maan laajin raskaan kaluston huoltoverkosto palvelee Sisu asiakkaita normaalisti.